

Electrical Engineering

M&A Report | 2020

EIN SEKTOR IM WANDEL

BLICKWINKEL

Der Electrical Engineering Sektor wächst weiterhin in einem Umfeld, das für Veräußerungen und Übernahmen sehr günstig ist.



**THIBAUT
LAROCHÉ-JOUBERT**

Partner

« Die Corona Pandemie hat den einen kurzfristigen Bewertungsabschlag hervorgerufen, welcher größtenteils wieder kompensiert werden konnte, vor allem durch die stark laufende Baubranche. Generell sehen wir höhere Unternehmensbewertungen bei Firmen, welche eine kritische Unternehmensgröße erreicht haben, genauso wie bei Spezialisten, die sich auf Wachstumsnischen fokussieren. »

Die M&A-Aktivität ist seit mehreren Jahren besonders dynamisch, was auf die Konsolidierung des Sektors, die Veränderungen in der Branche (intelligente Gebäude, leistungsstarke Energielösungen usw.), die multi-technische Wartung und das Entstehen neuer Bedürfnisse (Elektrofahrzeuge, erneuerbare Energien, Datennetze, Rechenzentren usw.) zurückzuführen ist.

Zentrale Ergebnisse unserer Studie :

- Der Markt für Electrical Engineering ist in den letzten 4 Jahren um durchschnittlich 2 bis 3 % gewachsen und behält diese Richtung auch in Zukunft bei. Diese Marktdynamik ist besonders stark in den großen Metropolen (Großraum Paris, Großraum Lyon, Olympische Spiele 2024 usw.) und bei den Programmen zur Modernisierung der Vertriebsnetze.
- Das Thema Energiereduzierung, das durch neue Regulierungs- und Anreizmaßnahmen vorangetrieben wird, stellt für die Branche eine große Herausforderung dar. Die neue Nutzung der Elektrizität erfordert Lösungen mit höherem Mehrwert, die auf die Optimierung der Energieerzeugung, -verteilung und -nutzung abzielen (digitales Management, digitalisierte und industrielle Wartung, intelligente Lösungen für Gebäude, erneuerbare Energien etc.).

- Der stark fragmentierte französische Markt für Electrical Engineering (mehr als 69.000 Unternehmen) befindet sich in einer intensiven Konsolidierungsphase. Externe Wachstumsoperationen sind motiviert durch die Konsolidierung von Marktpositionen, die Entwicklung in neuen Geographien (Erwerb von Vinci Energies oder Spie in Deutschland, Spanien oder Österreich) oder neue Unternehmen (Erwerb von Cimlec durch Spie, um die Kompetenz im Bereich der Dienstleistungen für die Industrie und insbesondere im Bereich der Robotik zu stärken).
- Unterstützt durch die Nachfrage von industriellen Akteuren und Investitionsfonds ist der Markt besonders akquisitionsorientiert und hat in bestimmten Marktsegmenten zu Rekord-Bewertungen geführt.



- Die nationalen Marktführer, breit gefächert und mit einem hohen Maß an technischer Einzigartigkeit, werden mit fast dem 10-fachen ihres EBITDA bewertet. Umgekehrt werden lokalere Strukturen, die sich auf ein bestimmtes Unternehmen spezialisieren, mit etwa 5x bewertet. Die Bewertungen sind je nach den Akteuren sehr unterschiedlich, insbesondere in Bezug auf die Positionierung des Unternehmens, die Qualität von Management und Organisation, das Wachstumspotenzial, die finanzielle Leistungsfähigkeit und die geografische Präsenz.

SCHLÜSSELFAKTOREN

31
MRDE

MARKTGRÖßE

Der Markt für Electrical Engineering in Frankreich, der von den Tochtergesellschaften großer Baukonzerne beherrscht wird, wird auf mehr als 31 Milliarden Euro geschätzt.

3%

WACHSTUM

Der Markt für Electrical Engineering, der strukturell um 3 % pro Jahr wächst, befindet sich in einem günstigen Zyklus, der durch große Infrastrukturprojekte, der Suche nach Energieeffizienz und den Auswirkungen neuer Technologien angekurbelt wird.



SPEZIALISIERUNG

Marktteilnehmer, die Aktivitäten mit höherem Mehrwert entwickeln, wie z.B. Niederspannungsenergie und multi-technische Wartung, erzielen bessere Resultate.



KONSOLIDIERUNG

Ein fragmentierter und wettbewerbsorientierter Markt, auf dem sich die Hauptakteure durch ihre Fähigkeit auszeichnen, sich durch externes Wachstum zu stärken.



ELECTRICAL ENGINEERING IN FRANKREICH IM JAHR 2019

MARKTGRÖßE

31 
MRD€



Quellen : SERCE (Syndicat des Entreprises de Génie Electrique et Climatique), FFIE (Fédération Française des Entreprises de Génie Electrique et Climatique), S2I (Syndicat des Intégrateurs Installateurs Courant Faible), CAPEB, Insee



DIE WICHTIGSTEN THEMEN FÜR ELEKTRIKER



Speicherung von Big Data



Reduzierung der Umweltauswirkungen



Bewertung von Daten aus dem IoT, GTB, GTC*



Senkung der Energiekosten



Anwerbung, Rekrutierung und Entwicklung von qualifizierten Teams



Integration erneuerbarer Energien

Notiz : *Internet of Things, Technisches Gebäudemanagement, Zentralisierte technische Verwaltung. Quellen: Batiactu, FFB, SERCE und FFIE

AUSWAHL VON TRANSAKTIONEN, BERATEN VON CAPITALMIND

Electrical Engineering/
Automatisierung

Electrical Services

E-mobility services

Electrical Engineering

Electrical Engineering &
Maintenance

Electrical Engineering

Electrical Engineering

Electrical Engineering

"Seit mehr als 13 Jahren begleitet Capitalmind die SYLPA-Gruppe in ihrer Entwicklung. Ich schätze besonders die hohe Qualität der verschiedenen Kontakte, die ich in diesen Jahren hatte. Sie beherrschen ihre Prozesse perfekt, um Transaktionen erfolgreich durchzuführen und dabei ständig die Interessen ihrer Kunden zu verteidigen."

PASCAL FOURNET-FAYARD
Präsident, Groupe Sylpa





KONTAKT

Capitalmind hat sich durch die Begleitung von Großkonzernen, Unternehmen und ETIs bei deren Veräußerungs-, Akquisitions- und Finanzierungsprojekten eine starke Expertise im Elektrotechniksektor erarbeitet. In Deutschland wird das engagierte Team von Ervin Schellenberg geleitet. Wenn Sie diesen Bericht ausführlicher diskutieren möchten oder Möglichkeiten für Ihr Unternehmen erörtern möchten, zögern Sie bitte nicht uns zu kontaktieren.



Ervin Schellenberg

Managing Partner

+49 177 413 2911

ervin.schellenberg@capitalmind.com



Thibault Laroche-Joubert

Partner

+33 1 48 24 62 86

thibault.laroche-joubert@capitalmind.com



Michel Degryck

Managing Partner

+33 1 48 24 62 99

michel.degryck@capitalmind.com



Bart Jonkman

Managing Partner

+31 73 623 8774

bart.jonkman@capitalmind.com



Seit 1999 berät Capitalmind alle Akteure des Mid-Cap-Marktes (Großkonzerne, Familienkonzerne, Unternehmer und Finanzinvestoren) bei ihren Akquisitionen, Veräußerungen, MBOs, Eigen- und Fremdkapitalfinanzierung in 6 Schlüsselbereichen:

**Food&Agro | Konsumgüter
Business Services | TMT
Industrie | Gesundheit**